

Date de création : 03/05/21
Date de Mise à Jour : 03/05/21
Version v20.1

Tarif LISA : Produits offerts

Objectif

Mise en place d'une remise dans le cadre de produits offerts : 3 achetés = 1 offert.
2 méthodes envisageables :

- Création d'un article "offert" pour chaque article concerné
- Gestion d'une condition tarifaire

Méthode basée sur la création d'un nouvel article "offert"

Cette méthode consiste à dupliquer l'article concernée par l'offre en un article "offert".
Puis, dans l'article d'origine, il conviendra de créer une composition utilisant cet article offert.

- Avantages de la méthode :
 - Le **tarif** de l'article ne subira **pas de remise**
 - Possibilité de **lister la quantité de produits offerts** (par exemple en cas de **remboursement par le fournisseur** lors d'une offre commerciale de sa part).
- Inconvénient de la méthode :
 - La **base article est doublée** pour les articles concernés.
 - **Mise en place un peu longue** car elle nécessite systématiquement la création de nouveaux articles et d'une composition.

Création du nouvel article "offert"

Dupliquer l'article concerné par la promotion en prenant garde à bien :

- Décocher le champ *Géré en stock*
- Tarif : renseigner le **même tarif/même base prix que l'article** dont il est issu.

Gestion de la composition dans l'article de base



1. **Créer une version** pour la période de la promotion
2. Cliquer sur la version créée et **ajouter une ligne à la composition** en renseignant :
 - * l'article offert
 - * La formule *Composition Pdt Offert*
 - * En renseignant les différents champs tels que surlignés sur la capture ci-contre
3. **Rappeler la formule et renseigner :**
 - o **Nb Acheté**
Renseigner le nombre total d'article à acheter pour bénéficier de la promotion.
 - o **Nb Offert**
Renseigner le nombre de produits offerts sur le lot

Pour une offre 2 articles achetés + 1 article offert, on renseigne ici 3 articles au global dont 1 article qui est offert.

Dans une facture, dès que le nombre d'article acheté est un **multiple du nombre global d'articles** renseigné, alors les articles offerts montent et se présentent de la façon suivante dans un **ticket LISA** par exemple :

Ouverture de 7H00 à 19H00
Du lundi au samedi
Magasin : CHOLET
Le 29/04/2021 à 15:55:09
Ticket N° FALI000004

ARTICLE	TTC	T
3 CASQUETTE BASE BALL (3 x 16.50)	49.50€	1
-1 CASQUETTE BASE BALL OFFER	-16.50€	1
TOTAL : 3 Articles		33.00 €

T	TAUX	HT	TVA	TTC
1	10.00%	30.00	3.00	33.00
Totaux :		30.00	3.00	33.00

Règlement par CHEQUE 33.00

Nous vous remercions de votre visite.

La formule prend en compte la **somme des lignes de l'article** dans la facture et déclenche la remise en fonction de ce global.

Statistique de vente

Il est possible de connaître le **nombre d'articles offerts sur une période** de façon à se faire **rembourser ces articles par le fournisseur** dans le cadre d'offres promotionnelles de sa part. Pour cela il suffit de sortir l'édition suivante :

Index -> Statistiques Appro -> C.A. Ventes

Remarque : possibilité de demander le CA en HT ou en TTC si besoin

Lundi 3 Mai 2021 à 12:09

CHIFFRE D'AFFAIRES VENTES PAR ARTICLE (APPRO)

FRED

Période du 20/04/2021 au 31/05/2021.. / CHOLET.

ARTICLES SELECTIONNE(S) : CASQUETTE BASE BALL. CASQUETTE BASE BALL OFFERT.

N° PIÈCE	DATE PIÈCE	ORIGINE	TIERS	QUANTITÉ LIVRÉE	BASE PRIX	ÉCHEANCE	PRIX BRUT	PRIX NET	CHIFFRE AFFAIRES
CASQUETTE BASE BALL OFFERT (3237) [UNITE]									
FALI000004	29/04/21		CLIENT DIVERS LISA FF (1493)	-1.000	PROMO	29/04/2021	15.00	15.00	-15.00
FALI000005	29/04/21		MR CHICHEPORTICHE GEORGES (0150522)	-1.000	PROMO	29/04/2021	15.00	15.00	-15.00
FALI000005	29/04/21		MR CHICHEPORTICHE GEORGES (0150522)	-1.000	PROMO	29/04/2021	15.00	15.00	-15.00
TOTAL CASQUETTE BASE BALL OFFERT (3237) [UNITE]				-3.000			15.00	15.00	-45.00
CASQUETTE BASE BALL (CB85) [UNITE]									
FALI000004	29/04/21		CLIENT DIVERS LISA FF (1493)	3.000	PROMO	29/04/2021	15.00	15.00	45.00
FALI000005	29/04/21		MR CHICHEPORTICHE GEORGES (0150522)	4.000	PROMO	29/04/2021	15.00	15.00	60.00
FALI000005	29/04/21		MR CHICHEPORTICHE GEORGES (0150522)	2.000	PROMO	29/04/2021	15.00	15.00	30.00
TOTAL CASQUETTE BASE BALL (CB85) [UNITE]				9.000			15.00	15.00	135.00
TOTAL / CHOLET				6.000			15.00	15.00	90.00

Méthode basée sur une condition tarifaire

Cette méthode consiste à **créer une condition tarifaire appliquant une remise** du montant des articles offerts.

- Avantages de la méthode :
 - **Plus simple et rapide** à mettre en place, il suffit de créer la remise et la condition tarifaire qui pourra s'appliquer à une série d'articles.
- Inconvénient de la méthode :
 - Il est **plus compliqué de comptabiliser le nombre d'articles offert** si l'on doit se faire rembourser par la suite (nécessitera une manipulation Excel des données)
 - **Impacte le tarif de l'article** puisque le prix net tient compte de cette remise.

Création de la remise/majo

Création de la remise qui sera, par la suite, appelée dans la condition tarifaire gérant la promotion.

Fichiers -> Tables de références -> Remises et Majorations

Renseigner la remise avec les champs surlignés ci-dessous :

IDENTIFICATION

Intitulé

2ACHETES - 1 OFFERT

Symbole

Type Remise-Majoration

Rem./Majo. Prix

Activités

☐ CEREALE

☒ APPRO

☐ Toutes Activités

Intitulé pour édition

PRODUIT GRATUIT

PARAMETRE

Remise - Majoration

0

☐ Valeur en taux

Quantité de référence

Norme

☒ Sens contraire automatique

☒ Forfait

☒ Calcul en cascade

☒ Conservée si = 0

COMPTABILITE

Modèle d'écriture

Création de la condition tarifaire

IDENTIFICATION

Intitulé

2ACHETES - 1 OFFERT

Symbole

Activités

CEREALE

APPRO

GENERALITE

Opération

Vente

CONDITION

DATE DEBUT	DATE FIN	PRIORITE	QUANTITE	REMISE	VALEUR	VALEUR EN TX	EN CASCADE	MEME SI ZERO	FORFAIT
01/04/2021	31/05/2021	0	Norme	2ACHETES - 1 REMISE_PDT_OFFERT	Non				

Formule de la condition


Remise_Pdt_Offert

Formule de la condition

Remise_Pdt_Offert

Variables locales

NOM	DEFAUT	VALEUR
Nb_Acheté	0	
Nb_Offert	0	1

- Créer une condition par le bouton ajout  et renseigner les informations nécessaire :
 - * La période d'application de la condition tarifaire.
 - * La remise/Majo créée précédemment.
 - * La formule *Remise Pdt Offert*.
- Rappeler la formule et renseigner :
 - Nb Acheté**
Renseigner le nombre total d'article à acheter pour bénéficier de la promotion
 - Nb Offert**
Renseigner le nombre de produits offerts sur le lot

Pour une offre 2 articles
achetés + 1 article offert, on

renseigne ici 3 articles au global dont 1 article qui est offert.

Dans une facture, dès que le nombre d'article acheté est un **multiple du nombre global d'articles** renseigné, alors la remise monte et se présente de la façon suivante dans un **ticket LISA** par exemple :

Ouverture de 7H00 à 19H00

Du lundi au samedi

Magasin : CHOLET

Le 03/05/2021 à 15:39:31

Ticket N° FALI000006

ARTICLE	TTC	T		
3 CASQUETTE RUGBY (3 x 8,50)	25,50€	2		
2 ACHETES - 1 OFFERT	-7,08€			
TOTAL : 3 Articles		18,42 €		
T	TAUX	HT	TVA	TTC
2	20,00%	15,35	3,07	18,42
Totaux :		15,35	3,07	18,42
Règlement par CHEQUE				18,42
MR CHICHEPORTICHE GEORGES				
Ancien solde de Points :				135
Points Fidelites Acquis :				15
Nouveau solde de Points :				150

Nous vous remercions de votre visite.

La formule prend en compte la **somme des lignes de l'article** dans la facture et déclenche la remise en fonction de ce global.

Rapport d'audit bonif/réfac

Index -> Rapports Audit -> Audit Bonif/refac

From:
<https://wiki.atys.analys-informatique.com/> - Wiki Atys

Permanent link:
https://wiki.atys.analys-informatique.com/doku.php?id=wiki:docs_en_cours:tarif_lisa

Last update: **2022/03/28 12:13**