

Date de création : 03/05/21
Date de Mise à Jour : 03/05/21
Version v20.1

Tarif LISA : Produits offerts

Objectif

Mise en place d'une remise dans le cadre de produits offerts : 3 achetés = 1 offert.
2 méthodes envisageables :

- Création d'un article "offert" pour chaque article concerné
- Gestion d'une condition tarifaire

Méthode basée sur la création d'un nouvel article "offert"

Cette méthode consiste à dupliquer l'article concernée par l'offre en un article "offert".
Puis, dans l'article d'origine, il conviendra de créer une composition utilisant cet article offert.

- Avantages de la méthode :
 - Le **tarif** de l'article ne subira **pas de remise**
 - Possibilité de **lister la quantité de produits offerts** (par exemple en cas de **remboursement par le fournisseur** lors d'une offre commerciale de sa part).
- Inconvénient de la méthode :
 - La **base article est doublée** pour les articles concernés.
 - **Mise en place un peu longue** car elle nécessite systématiquement la création de nouveaux articles et d'une composition.

Création du nouvel article "offert"

Dupliquer l'article concerné par la promotion en prenant garde à bien :

- Décocher le champ *Géré en stock*
- Tarif : renseigner le **même tarif/même base prix que l'article** dont il est issu.

Gestion de la composition dans l'article de base



1. **Créer une version** pour la période de la promotion
2. Cliquer sur la version créée et **ajouter une ligne à la composition** en renseignant :
 - * l'article offert
 - * La formule *Composition Pdt Offert*
 - * En renseignant les différents champs tels que surlignés sur la capture ci-contre
3. **Rappeler la formule et renseigner :**
 - o **Nb Acheté**
Renseigner le nombre total d'article à acheter pour bénéficier de la promotion.
 - o **Nb Offert**
Renseigner le nombre de produits offerts sur le lot

Pour une offre 2 articles achetés + 1 article offert, on renseigne ici 3 articles au global dont 1 article qui est offert.

Dans une facture, dès que le nombre d'article acheté est un **multiple du nombre global d'articles** renseigné, alors les articles offerts montent et se présentent de la façon suivante dans un **ticket LISA** par exemple :

Ouverture de 7H00 à 19H00
Du lundi au samedi
Magasin : CHOLET
Le 29/04/2021 à 15:55:09
Ticket N° FALI000004

ARTICLE	TTC	T
3 CASQUETTE BASE BALL (3 x 16.50)	49.50€	1
-1 CASQUETTE BASE BALL OFFER	-16.50€	1
TOTAL : 3 Articles	33.00 €	

T	TAUX	HT	TVA	TTC
1	10.00%	30.00	3.00	33.00
Totaux :		30.00	3.00	33.00

Règlement par CHEQUE 33.00

Nous vous remercions de votre visite.

La formule prend en compte la **somme des lignes de l'article** dans la facture et déclenche la remise en fonction de ce global.

Statistique de vente

Il est possible de connaître le **nombre d'articles offerts sur une période** de façon à se faire **rembourser ces articles par le fournisseur** dans le cadre d'offres promotionnelles de sa part. Pour cela il suffit de sortir l'édition suivante :

Index -> Statistiques Appro -> C.A. Ventes
 Remarque : possibilité de demander le CA en HT ou en TTC si besoin

Lundi 3 Mai 2021 à 12:09										FRED
CHIFFRE D'AFFAIRES VENTES PAR ARTICLE (APPRO)										
Période du 20/04/2021 au 31/05/2021.. / CHOLET.										
ARTICLES SELECTIONNE(S) : CASQUETTE BASE BALL. CASQUETTE BASE BALL OFFERT.										
N° PIÈCE	DATE PIÈCE	ORIGINE	TIERS	QUANTITÉ LIVRÉE	BASE PRIX	ÉCHEANCE	PRIX BRUT	PRIX NET	CHIFFRE AFFAIRES	
CASQUETTE BASE BALL OFFERT (3237) [UNITE]										
FAL1000004	29/04/21		CLIENT DIVERS LISA FF (1493)	-1.000	PROMO	29/04/2021	15.00	15.00	-15.00	
FAL1000005	29/04/21		MR CHICHEPORTICHE GEORGES (0150522)	-1.000	PROMO	29/04/2021	15.00	15.00	-15.00	
FAL1000005	29/04/21		MR CHICHEPORTICHE GEORGES (0150522)	-1.000	PROMO	29/04/2021	15.00	15.00	-15.00	
TOTAL CASQUETTE BASE BALL OFFERT (3237) [UNITE]				-3.000			15.00	15.00	-45.00	
CASQUETTE BASE BALL (CBB5) [UNITE]										
FAL1000004	29/04/21		CLIENT DIVERS LISA FF (1493)	3.000	PROMO	29/04/2021	15.00	15.00	45.00	
FAL1000005	29/04/21		MR CHICHEPORTICHE GEORGES (0150522)	4.000	PROMO	29/04/2021	15.00	15.00	60.00	
FAL1000005	29/04/21		MR CHICHEPORTICHE GEORGES (0150522)	2.000	PROMO	29/04/2021	15.00	15.00	30.00	
TOTAL CASQUETTE BASE BALL (CBB5) [UNITE]				9.000			15.00	15.00	135.00	
TOTAL / CHOLET				6.000			15.00	15.00	90.00	

Méthode basée sur une condition tarifaire

Cette méthode consiste à **créer une condition tarifaire appliquant une remise** du montant des articles offerts.

- Avantages de la méthode :
 - **Plus simple et rapide** à mettre en place, il suffit de créer la remise et la condition tarifaire qui pourra s'appliquer à une série d'articles.
- Inconvénient de la méthode :
 - Il est **plus compliqué de comptabiliser le nombre d'articles offert** si l'on doit se faire rembourser par la suite (nécessitera une manipulation Excel des données)
 - **Impacte le tarif de l'article** puisque le prix net tient compte de cette remise.

Création de la remise/majo

Création de la remise qui sera, par la suite, appelée dans la condition tarifaire gérant la promotion.

Fichiers -> Tables de références -> Remises et Majorations

Renseigner la remise avec les champs surlignés ci-dessous :

IDENTIFICATION

Intitulé: 2 ACHETES - 1 OFFERT Symbole

Type Remise-Majoration: Rem./Majo. Prix Activités: CEREALE APPRO Toutes Activités

Intitulé pour édition: PRODUIT GRATUIT

PARAMETRE

Remise - Majoration: 0 Valeur en taux Quantité de référence: Norme

Sens contraire automatique Forfait

Calcul en cascade Conservée si = 0

COMPTABILITE

Modèle d'écriture


Création de la condition tarifaire

The screenshot shows the 'CONDITION' tab with a table of conditions. A red arrow points from the 'Remise' column to the 'Remise Pdt Offert' formula in the 'Formule' column. A formula editor window is open, showing the formula 'Remise Pdt Offert' and its variables.

DATE DEBUT	DATE FIN	PRIORITE	QUANTITE	REMISE	VALEUR	VALEUR EN TX	EN CASCADE	MOISE SI ZERO	FORFAIT
01/04/2021	31/05/2021	0	Norme	ZACHETES - 1 REMISE_PDT_OFFERT	Non				

Formula Editor: Remise Pdt Offert

NOM	DEFAUT	VALEUR
Nb_Acheté	0	
Nb_Offert	0	1

1. Créer une condition par le bouton ajout  et renseigner les informations nécessaire :
 - * La période d'application de la condition tarifaire.
 - * La remise/Majo créée précédemment.
 - * La formule *Remise Pdt Offert*.
2. Rappeler la formule et renseigner :
 - o **Nb Acheté**
Renseigner le nombre total d'article à acheter pour bénéficier de la promotion
 - o **Nb Offert**
Renseigner le nombre de produits offerts sur le lot

Pour une offre 2 articles achetés + 1 article offert, on

renseigne ici 3 articles au global dont 1 article qui est offert.

Dans une facture, dès que le nombre d'article acheté est un **multiple du nombre global d'articles** renseigné, alors la remise monte et se présente de la façon suivante dans un **ticket LISA** par exemple :

Ouverture de 7H00 à 19H00
Du lundi au samedi
Magasin : CHOLET
Le 03/05/2021 à 15:39:31
Ticket N° FALI000006

ARTICLE	TTC	T
3 CASQUETTE RUGBY (3 x 8,50)	25.50€	2
2 ACHETES - 1 OFFERT	-7.08€	
TOTAL : 3 Articles		18.42 €

T	TAUX	HT	TVA	TTC
2	20.00%	15.35	3.07	18.42
Totaux :		15.35	3.07	18.42

Règlement par CHEQUE 18.42
MR CHICHEPORTICHE GEORGES
Ancien solde de Points : 135
Points Fidelites Acquis : 15
Nouveau solde de Points : 150

Nous vous remercions de votre visite.

La formule prend en compte la **somme des lignes de l'article** dans la facture et déclenche la remise en fonction de ce global.

Rapport d'audit bonif/réfac

Index -> Rapports Audit -> Audit Bonif/refac

From:
<https://wiki.atys.analys-informatique.com/> - **Wiki Atys**

Permanent link:
https://wiki.atys.analys-informatique.com/doku.php?id=wiki:docs_en_cours:tarif_lisa

Last update: **2022/03/28 12:13**